Развитие сети Аппаратной Косметологии

Kosmo Pro

Kosmo Pro

Наши клиенты:

85% женщины 25 – 60 лет,
15% мужчины 28 – 50 лет.

Kosmo Pro

Рынок косметологии в России имеет огромную емкость и по исследованиям заполнен только на 25%.

Исследования проводили :
Beauty Survey Results
Merz Pharma Russia

Kosmo Pro

РОСТ РЫНКА

Темп роста рынка
до 2023 года составит
20-21% В ГОД

Merz Pharma Russia

Наши конкуренты:
Косметологические клиники, салоны красоты.

Наши конкурентные преимущества:

Особая, комфортная атмосфера.
Высокий клиентский сервис.
Профессиональная команда специалистов.

Аппаратная косметология не такая болезненная и гораздо безопасней для здоровья.

“Шаговая" доступность.
Продажа оборудования и косметики из Израиля.

Кабинет состоит:

5 аппаратов

SMAS-лифтинг

HiFu U-One G2

Криолиполиз

CRYO-LIFT

LPG массаж

B-flexy

Кабинет состоит:

5 аппаратов

Гидромеханопилинг

Hydra-Jet

Лазерная эпиляция

Диодный лазер на 3-и волны Silvano

Кабинет состоит:

Персонал из 8 человек:

2 администратора, 2 косметолога, 2 массажиста,

1 менеджер по продажам,1 уборщица.

Помещение:

В долгосрочной аренде, размером 80 - 100 кв.м.

4 процедурные комнаты, ресепшн, сан.узел, душевая.

Арендная плата не дороже 1000 руб. за кв.м.

Обязательная возможность парковки.

СТРУКТУРА ИНВЕСТИЦИЙ

№ п/п	Наименование	Цена за единицу, руб.	Кол-во, шт./кв.м.	Стоимость, руб.
1	Косметологические аппараты		5	**2 931 000**
2	Мебель, Душевая кабина		60	**186 000**
3	Орг техника + TV+касса		7	**150 000**
4	Стерилизаторы, ванночки		6	**18 000**
5	Ремонт помещения	200 000	1	**200 000**
6	Программа CRM	50 000	1	**50 000**
7	Лицензии	100 000	1	**100 000**
8	Рекламная компания	100 000	1	**100 000**
9	Наружная реклама	50 000	1	**50 000**
10	Аренда помещения	120 000 (в меся)	1	**120 000**
11	ФЗП	20 000 (в месяц)	4	**80 000**
12	Первоначальная закупка товара и расходных материалов			**75 000**
13	На время раскрутки: ФЗП и другие расходы			**300 000**
	В наличии аппарат LPG B-flexy	**- 560 000**	***ИТОГО:*** **ИТОГО:**	***4 360 000*** **3 800 000**

Kosmo Pro

- Предполагаемый среднемесячный доход, 1-ый год: 460 000
- Предполагаемый среднемесячный доход, 2-ой год: 520 000
- Предполагаемый среднемесячный доход, 3-ий год: 600 000

Цена на услуги будет средней
по городу в конкурентной среде.
И составит 1000 руб. в час
за 1 процедуру.

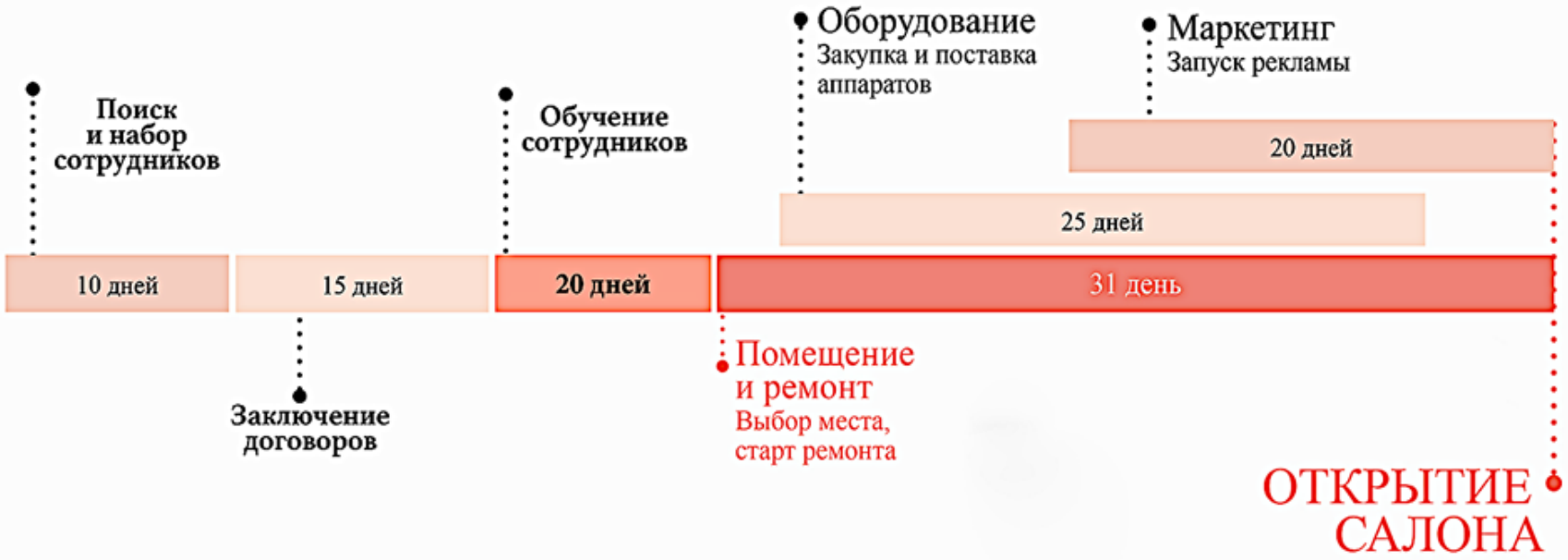
Финансовые результаты работы 1 кабинета				
Срок окупаемости проекта (PP), мес.	**17**			
Показатель	*1 год*	*2 год*	*3 год*	*Итого*
Прибыль (EBITDA), руб.	2 179 240	4 136 520	4 213 545	10 529 305
Рентабельность инвестиций (ROI),%	-43%	9%	11%	177%
Маржинальный доход (прибыль), %	72%	74%	73%	73%
Рентабельность продаж (ROS),%	28%	40%	40%	37%

После всех инвестиционных выплат,
ваша доля в компании как инвестора = 25%

Запуск и Маштабирование

МЕХАНИКА ЗАПУСКА САЛОНА

1. Ряд процессов запуска идут параллельно
2. Указана максимальная длительность этапа



Механика маштабирования:

Отработка бизнес процессов на 3х кабинетах.

Брендирование компании.

Упаковка франшизы.

Создание управляющей компании.

Изготовление аппаратов с нашим логотипом.

Отдел гарантийного и пост. гарантийного обслуживания.

Единый сайт и рекламная компания.

Общая CRM система.

Отдел контроль качества.

Стратегия выхода из проекта:

Слияние и поглощение

Продажа компании на пике роста, ожидаемо через 5 лет.

Или иное….

ИТОГО:

На запуск первого кабинета потребуется 3,8 млн. руб.

Для запуски 3х кабинетов

12 520 000 руб.

Kosmo Pro

Готов ответить на все вопросы,
предоставить бизнес план,
детализацию инвестиций и выплат.

Спасибо!

Игорь Анатольевич Никишин

Тел, WhatsApp, Telegram

+7-900-136-76-76

mail: **kosmo33@bk.ru**