Презентация от

Новоспан

О проекте

В рамках настоящего проекта предусматривается производство нетканого материала – спанбонд и мельтблаун, с целью реализации на территории РФ и ближайшего зарубежья. Единственный на Юге России завод по производству спанбонда – решает многие задачи для потребителей материала и для развития сырьевой базы Легкой промышленности России в целом, благодаря удобному расположению.

Ключевые данные по рынку:

- Объем рынка нетканых материалов – 195 тыс. тн
- Импорт – 86.4 тыс. тн
- Производство спанбонда – 104,7 тыс. тн
- Экспорт – 30,9 тыс. тн (общ), 9,4 тыс. тн Спанбонд

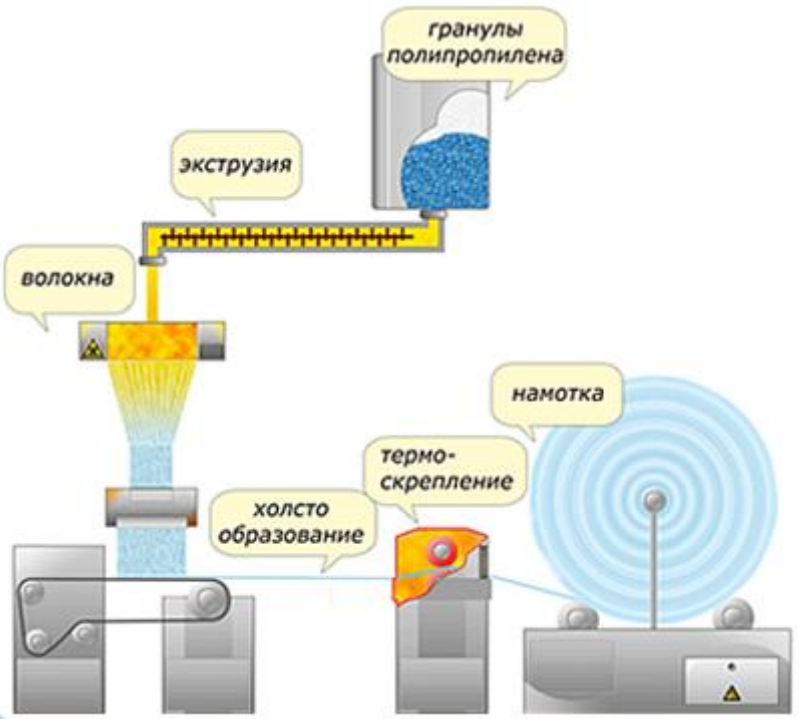
- мощности производства: 6 000 тн/год
- валовый доход в USD: 12 млн $/год

- рентабельность: 6 млн$/год
Срок окупаемости 1,8 – 2 года

Создание спанбонда и как он производится

Спанбонд — это нетканый материал, который создается из расплавленного полимера и имеет самое широкое использование во многих областях промышленности и сельского хозяйства.

Эти материалы отличаются высокой прочностью, независимы от перепада температур и сохраняют свойства во влажной среде. По методике скрепления нитей, спанбонд также подразделяется на два основных вида — иглопробивной и термоскрепленый спанбонд.



Для производства будет использоваться трехбалочная линия – SMS, с помощью которой могут изготовляться различные комбинации материалов: S, M, SS, SM, SMS, что позволяет значительно расширить ассортимент выпускаемой продукции.

Потенциальные потребители и анализ рынка

Сфера его применения – Медицинские изделия, СИЗ, Фильтры, мебельная промышленность, Звукоизоляция, строительство, дорожное строительство.

Потребность в материале в России:

Ключевые данные по рынку:

- объем рынка нетканых материалов – 195 тыс. тн
-производство спанбонда – 104,7 тыс. тн

При том, что в рамках проекта планируется производить 5 тыс. тн в год, а среднегодовой рост рынка – 7% (10 тыс. тн) 44% потребности российского рынка насыщается импортом. Общий объем импорта – 86,4 тыс.тн. из них Спанбонд – 33,6 тыс.тн из него можно выделить мельтблаун, с долей 37,3%, СМС (спанбонд-мельтблаун-спанбонд) с долей 27,79%».

Это означает, что еще высока доля импорта и есть куда расширять рынок с импортозамещением.

Экспортный потенциал – 16% или 30,9 тыс. тн (общ), 9,4 тыс. тн Спанбонд

- мощности производства: 6 000 тн/год
- валовой доход в USD: 25 млн $/год
- рентабельность: 12 млн$/год

Применение Спандбонда

1. Выпуск нити из ПП для тканого текстиля, а это:
1.1. Мешки, Биг-бэги, балластировочные устройства для трубопровода – ПКБУ, Геотубы, Геомодули,
1.2. Геосетки для армирования асфальтобетона, пароизоляционные мембраны

2. Перечень выпускаемой нетканой продукции и изделий из неё:
2.1 Для дорожного и промышленного строительства:
Геотекстиль «Дорнит» → Геокомпозиты → Техткани → Фильтры → Пароизоляция

2.2 Агротекстиль
Укрывной материал против сорняков, теплицы, садовые дорожки

2.3. Мебельная промышленность, ковролин, тафтинг (напольные покрытия)

2.4 Синтепон
2.4.1. Одежда, обувь, спецодежда
2.4.2. Подушки, одеяла, домашний текстиль, ветошь, тряпки

Применение Спандбонда

2.5. Автомобильная промышленность
Карпет, напольные покрытия, защита арок, потолок, полки, обшивка, внутренняя отделка, звукоизоляция.

2.6. Кабельная промышленность, трансформаторы

2.7. Средства защиты:
2.7.1. Одноразовые простыни, одеяла полотенца, наборы для хирургии, протирочные материалы, халаты и мн.др.
2.7.2. Маски, респираторы, противогазы,

2.8. Средства гигиены:
2.8.1. Сухие, влажные салфетки,
2.8.1. Подгузники, прокладки

Что есть по проекту

У инициатора за плечами огромный опыт работы с неткаными и геосинтетическими материалами и по проекту есть:

1. **Детально проработанный бизнес-план и финансовая модель**
2. **Земельный участок на территории НИП (Новочеркасский индустриальный парк)**
3. **Электрические мощности свыше 1000 квт, необходимая инфраструктура**
4. **Команда из инженеров, экономистов, технических специалистов**
5. **Предварительные договоренности на поставку материала**
6. **Проведен внутренний тендер на поставку оборудования**
7. **База потребителей продукции, свыше 600 компаний**
8. **Поставщики сырья**

Какая сумма необходима

Суммарный объем инвестиций в проект составляет 320 млн руб., в том числе инвестиции в оборудование (линия SMS, 3,2м) – 273 млн руб., инвестиции в строительство производственного цеха и инфраструктуру - 29,7 млн руб.

Срок осуществления инвестиционной фазы составляет 12 месяцев. Выпуск первых партий продукции стартует на 13-м месяце проекта.

График инвестиций примерно следующий:

Всего	Ед изм	1 мес	2 мес	3 мес	4 мес	5 мес	6 мес	7 мес	8 мес	9 мес	10 мес	11 мес	12 мес
320 157	Тыс. руб.	154 644	6 939	4 705	4 329	4 640	4 000	141 750	788	788	788	394	788

Реальная прибыль от 25 до 40 млн руб/месяц, в зависимости от сезонности и цен на сырье.

Таблица с расчетом рентабельности и сроки

№	Наименование	Затраты, руб	
		Год, руб	Итого, €
1.	Реализация –	777 600 000	9 720 000
2.	Совокупные затраты	309 127 200	3 864 090
2.1.	Сырье, ПП – 100 х 300 кг/час, руб	259 200 000	3 240 000
2.2.	Электроэнергия – 500 х 6 кВт/ч, руб	25 920 000	320 000
2.3.	Вода – 120 х 46 кг/сут, руб	1 987 200	24 534
2.4.	Прочие расходы	8 640 000	106 667
2.5.	Ген. Дир.	1 800 000	22 500
2.6.	Аренда	1 200 000	15 000
2.7.	Командировки	1 000 000	12 500
2.8.	Административные расходы	4 200 000	52 500
2.9.	Сайт, СЕО, реклама	480 000	6 000
2.10.	ФОТ, Административный персонал – 6 человек	4 320 000	54 000
2.11.	ФОТ, производство, рабочие – 6 человек	3 600 000	45 000
2.12.	Налоги с ФОТ	1 580 000	19 750
3.	Валовая рентабельность	468 472 800	5 855 910

Срок окупаемости проекта 1 год 8 месяцев, после запуска производства

Инвестиционное предложение

- сроки окупаемости проекта и выход на чистую прибыль – 1,8 года после запуска производства.
- наличие подходящих производственных площадок и коммуникаций: Нужно производственное помещение 60х24х12 м. имеется возможность взять в аренду, Есть детальный план строительства быстровозводимых конструкций.
- сроки ввода в эксплуатацию с момента начала финансирования: 14-15 месяцев.
- имеются налоговые льготы в экономической зоне: НДС, НДФЛ, налог на имущество…
- имеется умение и опыт работы с зарубежными партнерами, опыт импорта и экспорта продукции, производственного оборудования.
- имеется поддержка со стороны правительства Ростовской области, могут быть предоставлены необходимые гарантии.

Сергей Фомин
89612750111
sfomin3@gmail.com